



DER NEUE, MODULARE AUSBILDUNGSWEG
ZU MEHR ERFOLG





Energieeffizienz lautet die Grundlage für solide Heiz- und Wohnkonzepte der Zukunft.
Energieeffizienz beschreibt ein Kernthema im Neubau als auch in der Sanierung.

SCHIEDEL nützt die sich daraus ergebenden Chancen und erweitert laufend sein Produktportfolio.



Neue Umsatzchancen mit dem Schiedel Effizienzhaus

Der Marktführer im Schornsteinbau ist nun in der Lage, ein durchdachtes Konzept anzubieten, das im Ein- und Mehrfamilienwohnbereich wesentliche Bereiche vereint. Das neue Konzept für das Schiedel Effizienzhaus kombiniert sinnvoll:

- ① ABGASFÜHRUNG ② SOLARENERGIE
- ③ WARMWASSERVERSORGUNG
- ④ HEIZUNG ⑤ LÜFTUNG

Im neuen Schiedel Effizienzhaus genießen die Bewohner das angenehme Wohnen bei flackerndem Kaminfeuer. Sie fühlen sich mit einem optimalen Maß an Frischluftzufuhr bei Tag und Nacht versorgt. Sie erfreuen sich niedriger Betriebskosten durch den Einsatz von Solar und Pellets.

Warum Schiedel E³-Academy?

Damit das Schiedel Effizienzhaus mit all seinen Vorteilen auch Bauträgern, Architekten und zukünftigen Hausbesitzern erklärt, berechnet und veranschaulicht werden kann, wurde nun die Schiedel E³-Academy gegründet.

Für wen?

Die Teilnehmer der Academy kommen aus dem Baustofffachhandel. Sie sind mit energiebewussten Bauthemen vertraut und ergreifen die Chance, umfassender und ganzheitlicher als bisher zu beraten und zu verkaufen.

Aufbau der Academy - Auszug aus dem Programm

Modul 1 - 3 Tage

- Bauphysikalische Bewertungen und Qualitätsstufen, wärmetechnische Faktoren und richtige Zusammensetzung von Baumaterialien, Feuchtefaktoren, Glaser-Diagramm, Grenzwerte gemäß EnEV-Referenzhaus
- Übersicht der verschiedenen Brennstoffe, Versorgungsformen, Preise, primärenergetische Bewertung, Vorstellung verschiedener Heizkonzeptionen
- Einführung in die EnEV-Berechnung, Kennenlernen verschiedener kW - Systeme, Durchführung beispielhafter Berechnungen
- Praxisübungen: Berechnungen interpretieren und Gesprächssituationen mit Architekten/Bauträgern simulieren
- Erfolgreicher verkaufen Teil I: Selektion, Kontaktaufnahme, Terminvereinbarung

Modul 2 - 2 Tage

- Präsentation der zwischen den beiden Modulen durchgeführten Feldstudien, Teilnehmer- und Trainerfeedback
- Energieträger Biomasse
- Das Schiedel Effizienzhaus mit Kingfire, AERA, Innosol, Hea@tbox
- Erfolgreicher verkaufen Teil II: Lösungsmöglichkeiten präsentieren, Gesprächsführung, Einwandbehandlung, Nutzenargumentation
- Fallstudien und Rollenspiele für die heiße Verkaufsphase
- Einsatz des Schiedel Quick-Check®

Modul 3 - 2 Tage

- Präsentation der zwischen den Modulen erarbeiteten Vertriebsplanungen
- Aufzeigen von Defiziten und Erarbeiten von Verbesserungsmaßnahmen
- Prüfung und Zertifizierung

Absolventen der E³-Academy haben sich in Energiethemen, Verkaufsstrategien, Argumentationstechniken umfassend weitergebildet und sich folgende Bereiche erarbeitet:

- Wärmedämmtechnik
- Energieformen und Heiztechnologien
- Chancen mit dem Schiedel Effizienzhaus
- Selektion von Zielgruppen und Entscheidungsträgern
- Einsatz des Schiedel Quick-Check[®] zur Identifikation des Bedarfs und Erfolgseinschätzung
- Didaktisches Handwerk zur Präsentation von Lösungen und Angeboten
- Energie- und Heiztechniken
- Elemente und deren Zusammenwirken im Schiedel-Effizienzhaus
- Tipps für Kontaktaufnahme und Terminvereinbarung
- Gesprächsführung bei Erstkontakten
- Intensives Argumentationstraining

Trainer und Referenten:

Die Schiedel E³-Academy entstand in Kooperation mit der CSC-Consulting GmbH, dem langjährigen internationalen Schulungspartner von Schiedel. Das Team aus Referenten und einem Top-Verkaufstrainer arbeitet mit einer Gruppe von maximal 12 Personen für eine Schulungsdauer von 10 Wochen. Ein abwechslungsreicher Methodenmix wird Interesse und Engagement mit hohem Lernerfolg auch in persönlicher Hinsicht bewirken. Modernste Erkenntnisse aus Didaktik und Lerntheorie sorgen für Nachhaltigkeit und hohe Motivation der Teilnehmer.

Handbuch und e-learning Plattform

Begleitendes Lernmaterial, wie Seminarunterlagen, Präsentationen, Fallstudien, Checklisten, Argumentationskataloge stehen den Teilnehmern als Handbuch und zusätzlich auf einer Schiedel e-learning Plattform zur Verfügung. Der Lernende kann sich online auf die Abschlussprüfung vorbereiten. Aktuelles Schiedel-Filmmaterial wird zur Analyse von Verkaufssituationen eingesetzt.

Wichtige Voraussetzung zur Teilnahme:

Notebook mit WLAN-Zugang.

Zertifizierung

Um die Qualität der Ausbildungsmaßnahmen zu überprüfen und sicherzustellen, ist ein umfassender Wissens-Check in Form einer Abschlussprüfung vorgesehen. Der erfolgreiche Abschluss wird nach Erreichen des Ausbildungszieles bestätigt.

Schiedel Quick-Check[®]

Teilnehmer der Academy sind berechtigt, mit dem Schiedel Quick-Check[®] zu arbeiten. Der Quick-Check[®] ist ein neues, elegantes, ausgereiftes Tool, um die Energieeffizienz eines geplanten oder bestehenden Gebäudes zu ermitteln und anhand verschiedener Varianten Maßnahmen zur Verbesserung aufzuzeigen.

E³-Academy für den gemeinsamen Erfolg in der Zukunft

Die jahrzehntelange enge Zusammenarbeit mit dem Baustoffhandel will Schiedel zukünftig mit dem Schiedel Effizienzhaus noch stärker forcieren. Ein ausgefeiltes, chancenreiches Konzept steht bereit, um gemeinsam mit dem Marktpartner umgesetzt zu werden. Die E³-Academy stellt einen wichtigen Weichenstellung für den zukünftigen Erfolg dar.

SCHIEDEL 
E³-ACADEMY

SCHIEDEL

Schiedel GmbH & Co. KG

Lerchenstraße 9
80995 München
Tel.: +49-89-3 54 09-0
Fax: +49-89-3 51 57 77
E-Mail: info@schiedel.de
www.schiedel.de